

Specifiek voor de bibliotheekbranche

Zoekt u een keigoede verkooptraining?

KEI Consultancy ontwikkelt verkooptrainingen op maat die op uw medewerkers, uw organisatie en uw doelstellingen worden afgestemd. Tijdens de training gaan uw medewerkers actief aan de slag vanuit het credo: **'learning by doing'**.

Het experimenteren met nieuw gedrag staat gedurende onze trainingen voorop. Medewerkers hebben veel plezier en houden hierdoor dit andere gedrag ook daadwerkelijk in de praktijk vast.

Dat is toch ook wat u voor ogen heeft?

Directeuren van bibliotheken waar onze trainingen hebben plaatsgevonden, bereikten één of meerdere van de volgende doelen:

- Groei ledental
- Rendementsverbetering
- Gedragsverandering van medewerkers
- Verbeterde klantbeleving van de dienstverlening
- Grotere klanttevredenheid
- Structuurverbetering van de gespreksvoering op de werkvloer

KEI Consultancy heeft jarenlange ervaring in het ontwikkelen en het uitvoeren van trainingen op maat. Wilt u weten hoe u uw organisatie succesvoller maakt? Neem dan contact met ons op voor een gesprek. Uw specifieke situatie vormt het uitgangspunt voor een kosteloos advies.

**Kijk voor meer informatie op
www.keiconsultancy.nl of bel 076 565 66 61**

KEI

BRENGT KENNIS EN INSPIRATIE